2020年度 日本工学院八王子専門学校											
医療事務科											
資格対策講座 1											
対象	1年次	開講期	前期	区分	選	種別	講義	時間数	30	単位	2
担当教員	今泉越子	泉越子 実務 有 職種 秘書 経験									
授業概要											
社会人として仕事をする上で必要なビジネス知識やマナー、問題発見力・提案力・発信力等が必要である。また、ビジネス能力検定ジョブパス3級の合格に向けて講義する。											
到達目標											
ビジネス	能力検定ジョ	ョブパス3	級合格を	する。							
授業方法											
過去問題を中心に回答し、問題に対する解説、助言を行う。											
成績評価ス	方法										
課題、小テスト、試験等を含めて総合的に評価する。											
履修上の酒	主意										
授業中の 4分の3 がある	私語や受講館 以上出席した	態度などに ない者は試	は厳しく意験を受験	対応する。 することが	理由の ができな)ない遅ぎ い。授	刻や欠席 業の進捗	は認めない 状態により	v。また) 内容が	、授業時が前後する	持数の ら場合
教科書教林	· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·										
ビジネス能力検定ジョブパス3級公式テキスト、ビジネス能力検定ジョブパス3級公式問題集											
回数					授美	業計画					
	理論	話し方の	知識 (1)	(話し方	、感じ	の良さ、	話の要約	りを理解でき	きる)		

回数	授業計画
第1回	理論話し方の知識(1)(話し方、感じの良さ、話の要約を理解できる)
第2回	理論話し方の知識(2)(敬語の使い方、言葉遣いを理解できる)
第3回	理論基礎技能(1)(明瞭な発音、整った口調の話し方、落ち着きのある口調の話 し方を理解できる)

2020年度	日本工学院八王子専門学校						
医療事務科							
資格対策講座 1							
第4回	理論基礎技能(2)(分かりやすい話し方、しっかりとした話し方、端的な話し方 を理解できる)						
第5回	理論基礎技能(3)(区切りのある、はっきりとした話し方、電話の特徴を理解できる)						
第6回	実技電話実践(1)(感じ良く出られる、相手を確認できる、用件を尋ねられる、 用件を受けられる)						
第7回	実技電話実践(2)(伝言を受けられる、伝言を伝えられる、当方を紹介できる)						
第8回	実技電話実践(3)(他人を紹介できる、説明ができる、説得ができる)						
第9回	実技電話応対実践(1)(ビジネス電話に関する知識、技能を発揮して、求められる業務を遂行できる)						
第10回	実技電話応対実践(2)(ビジネス電話に関する知識、技能を発揮して、求められる業務を遂行できる)						
第11回	実技電話応対実践(3)(ビジネス電話に関する知識、技能を発揮して、求められる業務を遂行できる)						
第12回	実技電話応対応用(1)(ビジネス電話に関して高度な知識、技能を持ち、一般水 準以上のビジネス電話業務が遂行できる)						
第13回	実技電話応対応用(2)(ビジネス電話に関して高度な知識、技能を持ち、一般水 準以上のビジネス電話業務が遂行できる)						
第14回	実技電話応対応用(3)(ビジネス電話に関して高度な知識、技能を持ち、一般水準以上のビジネス電話業務が遂行できる)						
第15回	実技電話応対応用(4)(ビジネス電話に関して高度な知識、技能を持ち、一般水準以上のビジネス電話業務が遂行できる)						