

## 情報ビジネス科

## 業界研究3

|      |       |     |    |          |   |    |    |     |    |    |   |
|------|-------|-----|----|----------|---|----|----|-----|----|----|---|
| 対象   | 2年次   | 開講期 | 前期 | 区分       | 選 | 種別 | 講義 | 時間数 | 15 | 単位 | 1 |
| 担当教員 | 加藤 秀樹 |     |    | 実務<br>経験 | 無 | 職種 |    |     |    |    |   |

## 授業概要

事務職、営業職、販売職、ホテル観光などの職業が活躍する様々な業界の視察や分析、考察をします。

## 到達目標

業界研究では、自分が志望している業界について知識を深めていくために行う。業界研究を通じて、その業界に抱いていたイメージを再確認したり、イメージとは違う点について認識を改めたりすることを目標とする。

## 授業方法

様々な業界で働いている方から、講義を通じて、その業界について詳しく説明をしてもらう。講義の中では「業界に感じた魅力」、「業界の現状と課題・将来性（業界では今、何が起こっていて、これからどのような変化が予想されるのか）」、「自分の生かせる能力や長所と、挑戦してみたい仕事」、「業界で興味のある企業」等についての話をしてもらう。

## 成績評価方法

試験、課題、小テスト等を総合的に評価する。

## 履修上の注意

自分が目指す業界についての話を聞き、その業界、またはそれに関連する業界・職種を理解し、自身の進路決定に役立てるものである。講義中の私語や受講態度などには厳しく対応する。理由のない遅刻や欠席は認めない。また、授業時数の4分の3以上出席しない者は単位として認定することができない。授業の進捗状況により内容が前後する場合もある。

## 教科書教材

事前に研修先情報として、資料を配布する。

| 回数  | 授業計画   |
|-----|--|
| 第1回 | 事務職事前調査（1）（聴講テーマにそった事前知識を調査し、情報を整理することができる。）             |
| 第2回 | 事務職事前調査（2）（聴講テーマにそった事前知識を調査し、情報を整理することができる。）             |
| 第3回 | 事務職についての説明（1）（知的好奇心をもって聴講し、見識を深め、テーマについて深層まで探究することができる。） |

|      |  |
|------|--|
| 第4回  | 事務職についての説明（2）（知的好奇心をもって聴講し、見識を深め、テーマについて深層まで探究することができる。） |
| 第5回  | 事務職レポート作成（聴講内容を振り返り、資料をまとめることができる。）                      |
| 第6回  | 販売職事前調査（1）（聴講テーマにそった事前知識を調査し、情報を整理することができる。）             |
| 第7回  | 販売職事前調査（2）（聴講テーマにそった事前知識を調査し、情報を整理することができる。）             |
| 第8回  | 販売職についての説明（1）（知的好奇心をもって聴講し、見識を深め、テーマについて深層まで探究することができる。） |
| 第9回  | 販売職についての説明（2）（知的好奇心をもって聴講し、見識を深め、テーマについて深層まで探究することができる。） |
| 第10回 | 販売職レポート作成（聴講内容を振り返り、資料をまとめることができる。）                      |
| 第11回 | 営業職事前調査（1）（聴講テーマにそった事前知識を調査し、情報を整理することができる。）             |
| 第12回 | 営業職事前調査（2）（聴講テーマにそった事前知識を調査し、情報を整理することができる。）             |
| 第13回 | 営業職についての説明（1）（知的好奇心をもって聴講し、見識を深め、テーマについて深層まで探究することができる。） |
| 第14回 | 営業職についての説明（2）（知的好奇心をもって聴講し、見識を深め、テーマについて深層まで探究することができる。） |
| 第15回 | 営業職レポート作成（聴講内容を振り返り、資料をまとめることができます。）                     |