

科目名	業界研究 2							年度	2025
英語科目名	Industry Study 2							学期	後期
学科・学年	情報ビジネス科 1 年次	必/選	選	時間数	15	単位数	1	種別※	講義
担当教員	石原美由紀	教員の実務経験		無	実務経験の職種				
【科目の目的】 業界研究では、興味がある、あるいは自分が志望している業界について知識を深めていくために行う。業界研究を通じて、その業界に抱いていたイメージを再確認したり、イメージとは違う点について認識を改めたりすることを目標とする。									
【科目の概要】 事務職、営業職、販売職、ホテル観光などの職業が活躍する様々な業界の視察や分析、考察をします。									
【到達目標】 A・・・事務・経理系の職種をりかいできる B・・・営業系の職種を理解できる C・・・販売系の職種を理解できる D・・・流通・小売系の職種を理解できる E・・・サービス計の職種を理解できる									
【授業の注意点】 学生が目指す業界についての理解を深めることを目的としている。様々な業界の話を聞くことで、その業界、またはそれに関連する業界・職種を理解し、自身の進路決定に役立てるものである。講義中の私語や受講態度などは厳しく対応する。理由のない遅刻や欠席は認めない。また、授業時数の4分の3以上出席しない者は試験を受験することができない。授業の進捗状況により内容が前後する場合もある。									
評価基準＝ルーブリック									
ルーブリック 評価	レベル5 優れている	レベル4 よい	レベル3 ふつう	レベル2 あと少し	レベル1 要努力				
到達目標 A	事務・経理系の職種内容を理解でき、他者に説明できる	事務・経理系の職種内容を理解できる	事務・経理系の職種内容を知ることができる	事務・経理系の職種内容を理解できなかった	事務・経理系の職種内容を理解しようとしなかった				
到達目標 B	営業系の職種内容を理解でき、他者に説明できる	営業系の職種内容を理解できる	営業系の職種内容を知ることができる	営業系の職種内容を理解できなかった	営業系の職種内容を理解しようとしなかった				
到達目標 C	販売系の職種内容を理解でき、他者に説明できる	販売系の職種内容を理解できる	販売系の職種内容を知ることができる	販売系の職種内容を理解できなかった	販売系の職種内容を理解しようとしなかった				
到達目標 D	流通・小売系の職種内容を理解でき、他者に説明できる	流通・小売系の職種内容を理解できる	流通・小売系の職種内容を知ることができる	流通・小売系の職種内容を理解できなかった	流通・小売系の職種内容を理解しようとしなかった				
到達目標 E	サービス系の職種内容を理解でき、他者に説明できる	サービス系の職種内容を理解できる	サービス系の職種内容を知ることができる	サービス系の職種内容を理解できなかった	サービス系の職種内容を理解しようとしなかった				
【教科書】 必要に応じてプリント資料を配布する。									
【参考資料】									
【成績の評価方法・評価基準】 試験、課題、小テスト等を総合的に評価する。									
※種別は講義、実習、演習のいずれかを記入。									

科目名		業界研究 2				年度	2025
英語表記		Industry Study 2				学期	後期
回数	授業テーマ	各授業の目的	授業内容		到達目標＝修得するスキル	評価方法	自己評価
1	事務・経理	事務・経理の職種を理解する	1	一般事務・営業事務	一般事務・営業事務の職種を理解できる	3	
			2	医療事務	医療事務の職種を理解できる		
2	事務・経理	事務・経理の職種を理解する	1	総務・人事・労務	総務・人事・労務の職種を理解できる	3	
			2	経理・財務・会計	経理・財務。会計の職種を理解できる		
3	事務・経理	事務・経理の職種を理解する	1	物流・在庫管理	物流・在庫管理の職種を理解できる	3	
			2	秘書・受付	秘書・受付の職種を理解できる		
4	営業	営業の職種を理解する	1	法人営業（新規）	法人営業（新規）の職種を理解できる	3	
			2	法人営業（既存）	法人営業（既存）の職種を理解できる		
5	営業	営業の職種を理解する	1	個人営業（新規）	個人営業（新規）の職種を理解できる	3	
			2	個人営業（既存）	個人営業（既存）の職種を理解できる		
6	営業	営業の職種を理解する	1	海外営業	海外営業の職種を理解できる	3	
			2	営業促進	営業促進の職種を理解できる		
			3	販売促進	販売促進の職種を理解できる		
7	販売	販売の職種を理解する	1	販売スタッフ	店舗スタッフの職種を理解できる	3	
			2	接客	接客の職種を理解できる		
8	販売	販売の職種を理解する	1	店長（店舗運営）	店長（店舗運営）の職種を理解できる	3	
			2	スーパーバイザー	スーパーバイザーの職種を理解できる		
9	販売	販売の職種を理解する	1	パイヤー	パイヤーの職種を理解できる	3	
			2	店舗開発	店舗開発の職種を理解できる		
10	流通・小売	流通・小売の職種を理解する	1	百貨店	百貨店の職種を理解できる	3	
			2	スーパー	スーパーの職種を理解できる		
11	流通・小売	流通・小売の職種を理解する	1	コンビニ	コンビニの職種を理解できる	3	
			2	専門店	専門店の職種を理解できる		
12	流通・小売	流通・小売の職種を理解する	1	ネットショップ	ネットショップの職種を理解できる	3	
13	サービス	サービスの職種を理解する	1	ホテル	ホテルの職種を理解できる	3	
			2	旅行	旅行の職種を理解できる		
14	サービス	サービスの職種を理解する	1	鉄道	鉄道の職種を理解できる	3	
			2	航空	航空の職種を理解できる		
15	サービス	サービスの職種を理解する	1	不動産	不動産の職種を理解できる	3	
			2	冠婚葬祭	冠婚葬祭の職種を理解できる		

評価方法：1. 小テスト、2. パフォーマンス評価、3. その他

自己評価：S：とてもよくできた、A：よくできた、B：できた、C：少しできなかった、D：まったくできなかった

備考 等