

科目名	ビジネスプランニング 1							年度	2025
英語科目名	Business Planning 1							学期	前期
学科・学年	情報ビジネス科 2年次		必／選	選	時間数	90	単位数	6	種別※
担当教員	藤岡 喜美子		教員の実務経験		験 有	実務経験の職種		公益社団理事	

【科目の目的】

この科目の目的は、与えられたテーマに関して議論し、メンバー間で協力して成果物を作成し発表するスキルを育成することです。学生はコミュニケーション力、リーダーシップ力、プレゼンテーション力などを向上させながら、グループワークを通じてビジネスプランを計画し、実行できる能力を養います。

【科目の概要】

この科目では、与えられたテーマについてグループで協力し、ビジネスプランを計画し、成果物を作成し発表するスキルを学びます。ディスカッション、プレゼンテーション、リーダーシップなどのスキルを発展させることで、実践的なビジネスシナリオに対応できる準備を行います。

【到達目標】

グループワーク
コミュニケーション力
リーダーシップ力
プレゼンテーション力
解決力

【授業の注意点】

この授業ではグループのメンバーとして、自ら積極的に協力し合い成果物を完成させなさい。
授業中の私語や受講態度などには厳しく対応する。理由のない遅刻や欠席は認めない。また、授業時数の4分の3以上出席しない者は試験を受験することができない。授業の進捗により授業内容が前後する場合もある。開講時間が変更になる場合もある。

評価基準=ループリック

ループリック 評価	レベル5	レベル4	レベル3	レベル2	レベル1
	優れている	よい	ふつう	あと少し	要努力
到達目標 A	テーマに対しての議論や発表を通じて、メンバー間で意見統一が図られ、協力して作業が進行する	テーマに対しての議論や発表を通じて、メンバー間で意見統一が行われ、協力して作業が進行する	テーマに対しての議論や発表が行われ、メンバー間での協力が見られる	テーマに対する議論や発表が限定的であり、メンバー間の協力や意見統一に課題がある	テーマに対する議論や発表が不十分であり、メンバー間の協力や意見統一がほとんど行われていない
到達目標 B	発言や意見交換を通じて、適切なコミュニケーションが行われ、メンバー同士の理解が深まる	発言や意見交換を通じて、コミュニケーションが円滑に行われ、メンバー同士の理解が進む	発言や意見交換を通じて、コミュニケーションの質や量に課題がある	発言や意見交換が不足しており、コミュニケーションがほとんど行われていない	
到達目標 C	グループの進行や方針決定をリードし、メンバーを統率して作業を進める力が發揮される	グループの進行や方針決定をリードし、メンバーを統率して作業を進める力が見られる	グループの進行や方針決定に対して積極的にリーダーシップが發揮される	リーダーシップの發揮が限定的であり、グループの進行や方針決定に課題がある	リーダーシップの發揮が不足しており、グループの進行や方針決定が困難である
到達目標 D	発表内容が分かりやすく、聴衆に適切に情報を伝えることができる	発表内容が明確であり、聴衆に対して情報を適切に伝えることができる	発表内容が伝わり、聴衆に対して情報を十分に伝えることができる	発表内容の整理や伝達が限定的であり、聴衆に対して情報の伝達に課題がある	発表内容が混乱し、聴衆に対して情報を適切に伝えることが困難である
到達目標 E	発表内容や議論を通じて、問題の解決方法やアクションプランを明確に示すことができる	発表内容や議論を通じて、問題の解決方法やアクションプランを適切に示すことができる	発表内容や議論を通じて、問題の解決方法やアクションプランを示すことができる	問題の解決方法やアクションプランの提案が限定的であり、内容が不十分である	問題の解決方法やアクションプランの提案が不足しており、適切な対策がほとんど示されていない

【教科書】						
儲けのしくみ/自由国民社						
【参考資料】						
【成績の評価方法・評価基準】						
試験・課題 50% 試験と課題を総合的に評価する 平常点 50% 積極的な授業参加度、授業態度によって評価する						
※種別は講義、実習、演習のいずれかを記入。						
科目名	ビジネスプランニング1			年度	2025	
英語表記	Business Planning 1			学期	前期	
回数	授業テーマ	各授業の目的	授業内容	到達目標＝修得するスキル		評価方法
1	ビジネスプランニングの基礎	ビジネスプランニングの重要性を理解し、基本的な要素を学ぶ	1 ビジネスプランの概要 2 要素の説明 3 成功事例の紹介	ビジネスプランニングの基本的な理解		3
2	テーマの選定とアイディア出し	ビジネスプランのテーマ選定とアイディア出しの方法を学ぶ	1 テーマ選定のポイント 2 アイディア出しのワークショップ 3	テーマの選定とアイディア出しのスキル		
3	マーケットリサーチ	マーケットリサーチの重要性を学び、調査手法を理解する	1 調査方法 2 競合分析 3 市場の分析	マーケットリサーチの基本的なスキル		
4	ターゲット顧客の特定	ターゲット顧客を特定し、ニーズや要求を理解する	1 ターゲット顧客のプロファイリング 2 顧客のインタビュー 3	ターゲット顧客の特定とニーズ分析のスキル		3
5	問題分析とソリューション提案	問題分析とそれに対するソリューション提案の方法を学ぶ	1 問題の特定 2 解決策の検討 3 プレゼンテーションの練習	問題分析とソリューション提案のスキル		
6	ビジネスモデルの構築	ビジネスモデルの構築方法を理解し、収益モデルを設計する	1 ビジネスマネジメントの要素 2 収益モデルの選択 3	ビジネスモデルの構築と収益モデルのスキル		
7	プロトタイプと実証実験	プロトタイプの作成と実証実験の方法を学ぶ	1 プロトタイプのデザイン 2 実験の計画と実施 3	プロトタイプ作成と実証実験のスキル		3
8	フィードバックの収集と改善	ユーザーからのフィードバックの収集と改善方法を学ぶ	1 フィードバックの収集方法 2 改善のプロセス 3	フィードバック収集と改善のスキル		
9	ビジネスプランの作成	ビジネスプランの要素をまとめて作成する方法を学ぶ	1 ビジネスプランの構成 2 プレゼンテーション資料の作成 3	ビジネスプランの作成とプレゼンテーションのスキル		
10	グループワークと協力的重要性	グループワークと協力的重要性を理解し、チームでの作業能力向上させる	1 グループワークの実践 2 コミュニケーションスキルの練習 3	グループワークとコミュニケーションスキルのスキル		3
11	プレゼンテーションスキル	ビジネスプランを効果的にプレゼンテーションする方法を学ぶ	1 プレゼンテーションの基本 2 視覚的な資料作成 3	プレゼンテーションスキルと視覚的な資料作成のスキル		
		ビジネスプランの発表	1 発表のストラクチャ	発表準備とプレゼンテーション最適化のスキル		

12	ビジネスプラン発表の準備	表準備を行い、プレゼンテーションを最適化する	2	練習とフィードバック		3	
			3				
13	ビジネスプラン発表	ビジネスプランを発表し、メンバーからのフィードバックを受ける	1	プレゼンテーションの実施	プレゼンテーション実施とフィードバック収集のスキル	3	
			2	フィードバックの収集			
			3				
14	フィードバックの分析と改善	受けたフィードバックを分析し、ビジネスプランの改善点を特定する	1	フィードバックの分析	フィードバック分析と改善計画のスキル	3	
			2	改善計画の策定			
			3				
15	ビジネスプランニング1の振り返り	授業全体を振り返り、ビジネスプランニングに対する理解を深める	1	授業の振り返り	ビジネスプランニングへの理解の深化	3	
			2	個人的な学びの共有			
			3				

評価方法：1. 小テスト、2. パフォーマンス評価、3. その他

自己評価：S：とてもよくできた、A：よくできた、B：できた、C：少しできなかった、D：まったくできなかった

備考 等