

日本工学院八王子専門学校	開講年度	2019年度（平成31年度）	科目名	販売士検定対策講座 2	
科目基礎情報					
開設学科	スポーツ健康学科	コース名	スポーツビジネスコース	開設期	後期
対象年次	1年次	科目区分	必修	時間数	30時間
単位数	2単位	授業形態	講義		
教科書/教材	毎回レジュメ・資料を配布する。				
担当教員情報					
担当教員	山本邦雄	実務経験の有無・職種	有・販売士1級保持		
学習目的					
3級の基礎知識の習得をおこない、社会にでてから活動するために最低限に必要な能力を付けること、就職活動で活用できるようになることを目標とします。					
到達目標					
販売士3級受験を行う知識を習得する講座です。販売士3級を受験し、合格することを目的としています。					
教育方法等					
授業概要	販売士3級講座のテキストで基礎知識を学びます。販売士3級を受験する人ための基礎知識の習得をおこなっていただきたい。				
注意点	基礎知識の習得の観点から、授業中の私語や受講態度などには厳しく対応します。理由のない遅刻や欠席は認めません。また、授業時数の4分の3以上出席しない者は定期試験を受験することができません。				
評価方法	種別	割合	備 考		
	試験・課題	70%	定期試験で評価します。		
	小テスト	10%	授業内容の理解度確認のために実施します。		
	レポート	0%			
	成果発表 (口頭・実技)	0%			
	平常点	20%	積極的な授業参加度、授業態度によって評価します。		
授業計画（1回～15回）					
回	授業内容	各回の到達目標			
1回	オリエンテーション	なぜ本科目を学ぶのかを理解します。			
2回	小売の種類①	小売の種類について演習と解説を通して理解します。			
3回	小売の種類②	小売の種類について演習と解説を通して理解します。			
4回	小売の種類③	小売の種類について演習と解説を通して理解します。			
5回	マーチャンダイジング①	マーチャンダイジングについて演習と解説を通して理解します。			
6回	マーチャンダイジング②	マーチャンダイジングについて演習と解説を通して理解します。			
7回	ストアオペレーション①	ストアオペレーションについて演習と解説を通して理解します。			
8回	ストアオペレーション②	ストアオペレーションについて演習と解説を通して理解します。			
9回	マーケティング①	マーケティングについて演習と解説を通して理解します。			
10回	マーケティング②	マーケティングについて演習と解説を通して理解します。			
11回	販売経営管理①	販売経営管理について演習と解説を通して理解します。			
12回	販売経営管理②	販売経営管理について演習と解説を通して理解します。			
13回	販売士3級知識確認	演習と解説を通して販売士3級試験に合格するための基礎知識と解答方法を習得します。			
14回	販売士3級知識確認	演習と解説を通して販売士4級試験に合格するための基礎知識と解答方法を習得します。			
15回	まとめ	全体のまとめとテスト解説を通して、重要ポイントを確認・習得します。			