

|                                                                         |                                                                                               |                |                                          |               |      |
|-------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------|----------------|------------------------------------------|---------------|------|
| 日本工学院八王子専門学校                                                            | 開講年度                                                                                          | 2019年度（平成31年度） | 科目名                                      | 販売士検定対策講座2    |      |
| 科目基礎情報                                                                  |                                                                                               |                |                                          |               |      |
| 開設学科                                                                    | スポーツ健康学科三年制                                                                                   | コース名           | スポーツビジネスコース                              | 開設期           | 後期   |
| 対象年次                                                                    | 1年次                                                                                           | 科目区分           | 必修                                       | 時間数           | 30時間 |
| 単位数                                                                     | 2単位                                                                                           | 授業形態           | 講義                                       |               |      |
| 教科書/教材                                                                  | 毎回レジュメ・資料を配布する。                                                                               |                |                                          |               |      |
| 担当教員情報                                                                  |                                                                                               |                |                                          |               |      |
| 担当教員                                                                    | 山本邦雄                                                                                          |                | 実務経験の有無・職種                               | 有・販売士、中小企業診断士 |      |
| 学習目的                                                                    |                                                                                               |                |                                          |               |      |
| 3級の基礎知識の習得をおこない、社会にでてから活動するために最低限に必要な能力を付けること、就職活動で活用できるようになることを目標とします。 |                                                                                               |                |                                          |               |      |
| 到達目標                                                                    |                                                                                               |                |                                          |               |      |
| 販売士3級受験を行う知識を習得する講座です。販売士3級を受験し、合格することを目的としています。                        |                                                                                               |                |                                          |               |      |
| 教育方法等                                                                   |                                                                                               |                |                                          |               |      |
| 授業概要                                                                    | 販売士3級講座のテキストで基礎知識を学びます。販売士3級を受験する人ための基礎知識の習得をおこなっていただきたい。                                     |                |                                          |               |      |
| 注意点                                                                     | 基礎知識の習得の観点から、授業中の私語や受講態度などには厳しく対応します。理由のない遅刻や欠席は認めません。また、授業時数の4分の3以上出席しない者は定期試験を受験することができません。 |                |                                          |               |      |
| 評価方法                                                                    | 種別                                                                                            | 割合             | 備 考                                      |               |      |
|                                                                         | 試験・課題                                                                                         | 70%            | 定期試験で評価します。                              |               |      |
|                                                                         | 小テスト                                                                                          | 10%            | 授業内容の理解度確認のために実施します。                     |               |      |
|                                                                         | レポート                                                                                          | 0%             |                                          |               |      |
|                                                                         | 成果発表<br>（口頭・実技）                                                                               | 0%             |                                          |               |      |
|                                                                         | 平常点                                                                                           | 20%            | 積極的な授業参加度、授業態度によって評価します。                 |               |      |
| 授業計画（1回～15回）                                                            |                                                                                               |                |                                          |               |      |
| 回                                                                       | 授業内容                                                                                          |                | 各回の到達目標                                  |               |      |
| 1回                                                                      | オリエンテーション                                                                                     |                | なぜ本科目を学ぶのかを理解します。                        |               |      |
| 2回                                                                      | 小売の類型①                                                                                        |                | 小売の類型について演習と解説を通して理解します。                 |               |      |
| 3回                                                                      | 小売の類型②                                                                                        |                | 小売の類型について演習と解説を通して理解します。                 |               |      |
| 4回                                                                      | 小売の類型③                                                                                        |                | 小売の類型について演習と解説を通して理解します。                 |               |      |
| 5回                                                                      | マーチャンダイジング①                                                                                   |                | マーチャンダイジングについて演習と解説を通して理解します。            |               |      |
| 6回                                                                      | マーチャンダイジング②                                                                                   |                | マーチャンダイジングについて演習と解説を通して理解します。            |               |      |
| 7回                                                                      | ストアオペレーション①                                                                                   |                | ストアオペレーションについて演習と解説を通して理解します。            |               |      |
| 8回                                                                      | ストアオペレーション②                                                                                   |                | ストアオペレーションについて演習と解説を通して理解します。            |               |      |
| 9回                                                                      | マーケティング①                                                                                      |                | マーケティングについて演習と解説を通して理解します。               |               |      |
| 10回                                                                     | マーケティング②                                                                                      |                | マーケティングについて演習と解説を通して理解します。               |               |      |
| 11回                                                                     | 販売経営管理①                                                                                       |                | 販売経営管理について演習と解説を通して理解します。                |               |      |
| 12回                                                                     | 販売経営管理②                                                                                       |                | 販売経営管理について演習と解説を通して理解します。                |               |      |
| 13回                                                                     | 販売士3級知識確認                                                                                     |                | 演習と解説を通して販売士3級試験に合格するための基礎知識と解答方法を習得します。 |               |      |
| 14回                                                                     | 販売士3級知識確認                                                                                     |                | 演習と解説を通して販売士4級試験に合格するための基礎知識と解答方法を習得します。 |               |      |
| 15回                                                                     | まとめ                                                                                           |                | 全体のまとめとテスト解説を通して、重要ポイントを確認・習得します。        |               |      |